



10

星期五

2024年10月11日

13508257150

□主编:洪叶
□编辑:杨蕙菱
□美编:刘侯杉

补贴多 优惠大 市民选购热情高 达城汽车消费国庆出现小高峰

国庆假期,达城各消费领域迎来旺季。近日,记者走访了达城部分汽车4S店了解到,不仅“以旧换新”政策激发了消费者的购车热情,新能源汽车购置补贴,以及汽车厂商拿出丰富多样的优惠促销活动等,也让走进门店的消费者的人数明显增多,汽车消费随之迎来了一波小高峰。



市民在红旗4S店选购汽车。

优惠多 市民选购热情高

近日,记者来到达川区二号干道天马汽车城红旗体验中心了解的,为吸引消费者前来选购,红旗品牌制定了全系最高综合优惠5万元、以旧换新,最高补贴7万元、按揭2-3年零利息,5年低利息,以及HS3PHEV交2000元定金抵2.2万元现金,HS7PHEV交2777元定金抵5.6万元现金等优惠活动。

“国庆假期期间,客流量比平时多了一倍,销量也提升了,平均每天有5台订单。”据达州天马天裕红旗体验中心销售经理何欣欣介绍,由于假期时间长,消费者有充足的时间看车、选车、购车以及办理相关手续。

“根据销售数据来看,消费者接受度最高的是10—15万的车型,其中HS3、HS5等车型最受消费者欢迎。”何欣欣告诉记者,红旗品牌有四年或10万公里免费保养、终身免费保修、终身免费救援、终身免费取送,极大地降低了消费者的后期使用成本。另外,国庆期间,“以旧换新”补贴、新能源汽车购置补贴等一系列促进汽车消费的政策也降低了消费者的购车成本,提高了消费者的购车意愿。

“这款车的外观设计就算对年轻人来讲也是非常对胃口的。它继承了红旗品牌的经典元素,呈现出一种稳重、大气的风格。”市民吴先生对红旗HS5这款车型很是满意。

随后,记者来到上汽大众达州天马4S店看见,展厅人气满满,不少市民全家出动前来看车、试驾。

“我订的是途观L这款车型,4S店在车价上优惠了3.3万元,且可享受2年零利息,另外,厂家置换补贴了6000元、四川省置换补贴了1.1万元,还给我赠送了全车车窗膜和记录仪。”正在签合同的90后市民赵先生告诉记者,他一直在观望这辆车,趁着国庆节优惠力度大,赶紧下手买了。

足。”市民刘女士告诉记者,“这款车要颜值有颜值,要性能有性能,还没有其他车的续航焦虑,性价比高,真是很难让我不动心。”

不难看出,新能源汽车的市场潜力巨大,同时也体现出消费者理念的进步。越来越多的车主开始意识到,新能源汽车不仅环保,而且科技含量高,使用成本低,未来保值率也很有保障。

消费群体年轻化

除了根据《2024年四川省个人消费者乘用车置换更新补贴工作方案》,按照购车类型和购车价格,消费者可领取8000—1.7万元不等的补贴外。国庆期间,多重促销叠加,更大程度激发了车市消费热情,可以说今年国庆假期成了消费者购车的好机会。

记者从市商务局相关科室得知,国庆7天,汽车市场以旧换新方面,共销售48台,销售金额680万元,补贴金额85万元;汽车置换方面,共销售350台,销售金额4534万元,补贴金额372万元,二手车交易金额1452万元。

“从今年国庆期间的汽车消费市场来看,政策刺激消费效果显著,并且消费者在购车时更加理性,他们不再仅仅关注价格,而是更加注重汽车的品质、安全性、舒适性和智能化程度等。”何欣欣告诉记者,从整体上看,今年国庆期间汽车消费市场呈现出客流增加,客户购买信心增强等特点。

记者观察到,汽车消费市场呈现多元化趋势,消费者对汽车的需求也呈现出多元化的趋势,不同类型的车型都有一定的市场需求。例如,紧凑型车、中型车和和中大型车依然是市场的主流车型,但MPV车型、SUV车型等也受到了许多消费者的喜爱。

除此之外,消费群体也在年轻化,年轻消费者逐渐成为汽车消费的主力军,他们对汽车的外观设计、智能化配置和个性化定制等方面有较高的要求。汽车企业为了迎合年轻消费者的需求,推出了一系列外观时尚、配置丰富的车型,并提供个性化的定制服务。

□记者 郝富成

赵先生表示,这款车的外观设计挺大气,内饰做得也挺好,同价位的车他看了不少,但这款途观L的内饰材质和做工都让他觉得挺满意,手感细腻,里面空间很宽敞,而且这车的智能化配置挺全的,像360度全景影像、全速自适应巡航、自动泊车、手机互联、语音识别控制这些功能都有,很方便。

除此之外,记者了解到,如一汽大众、起亚、比亚迪等4S店也都推出了不同程度的优惠活动。

新能源汽车强势出圈

“国庆期间客流量较平时增长20%,成交量增长24%,日均销量6台。”上汽大众达州天马4S店总经理王蒙告诉记者,为喜迎国庆,他们店推出了全系车型零利息,且享受厂家置换、四川省置换、“以旧换新”等补贴。

据王蒙介绍,通过国庆7天的销量情况来看,消费者关注最多的车型是途观、朗逸、帕萨特等热销车型。

此外,记者走访发现,新能源汽车强势出圈,吸引了不少年轻人前来试驾、选购。

“价格在10万到15万之间的车型比较畅销,如比亚迪王朝系列的宋PLUS、宋Pro,海洋系列的海鸥、海豹06DM-i等,不管是车辆外形,还是优惠政策,客户都能接受。”比亚迪达州鑫合汽车销售人员高先生称,从销售数据来看,消费者在购车时最关注的是车型和整车的科技感、智能化,以及优惠政策等因素。

高先生称,国庆期间购车的消费者,可享受厂家置换补贴5000元、四川省置换补贴1.1—1.7万元,额外还赠送太阳膜和脚垫,以及保养2—4次。

“已经看了好几家4S店了,还是比较心仪宋PLUS这款车型。它的外观给我的第一感觉就很大气,线条流畅自然,前脸的设计特别有特色。车子的配置和性能都挺符合我的预期,后排的空间也很宽裕,续航能力也不弱。科技感十



市民在比亚迪4S店选购新能源汽车。